



## Dorninger d.o.o. setzt Weichen für attraktive Arbeitsplätze Qualitätssteigerung durch Investitionen und Ausbildungsprogramme

Die 1974 gegründete Dorninger d.o.o. entwickelt maßgeschneiderte und technisch anspruchsvolle Hydrozylinder für den industriellen Anlagen- und Maschinenbau. Mit seinem Werk in Muta ist die Dorninger d.o.o. Marktführer für komplexe Hydrozylinder in Slowenien. 60 Prozent des Umsatzes werden durch Exporte erzielt. Österreich, Deutschland und Südeuropa zählen zu den Absatzmärkten, aber auch in Nordamerika, Indien und Russland werden Hydrozylinder aus Muta eingesetzt.

Seit der Übernahme durch die österreichische Dorninger Hytronics im Jahr 2010 wurde der Maschinenpark des Unternehmens schrittweise um 2,5 Mio. Euro modernisiert. Neue CNC-Bearbeitungsmaschinen und CNC-Drehmaschinen garantieren nun höchste Qualitätsstandards in der Fertigung.

Besonders auf eine gute Ausbildung der Mitarbeiter wird in Muta speziell Wert gelegt. „Wir bieten jedes Jahr Stipendien für Schüler und Studenten technischer Fachrichtungen an“, zeigt Christian Dorninger, Geschäftsführer und Eigentümer der Dorninger d.o.o. eine Möglichkeit auf, in dem modernen Unternehmen einen Arbeitsplatz zu finden. „Die Stipendiaten erhalten bei uns die Möglichkeit das Arbeitsumfeld kennenzulernen und sich einen Arbeitsplatz nach Abschluss ihrer Ausbildung zu sichern.“

Tadej Novak, nutzte als Maschinenbaustudent an der Uni Maburg genau diese Möglichkeit. Nach einem zweijährigen Traineeprogramm in der österreichischen Zentrale bei Linz soll er den technischen Vertrieb für Slowenien übernehmen. „Im ersten halben Jahr habe ich bereits im Konstruktionsteam mitgearbeitet und die Abläufe und Arbeitsweise der Österreicher kennengelernt.“ erzählt Novak. „Seit Mai arbeite ich im Vertriebsteam um mich auf meine zukünftige Aufgabe in Slowenien optimal vorzubereiten. So lasse ich jetzt bereits meine zukünftigen Ansprechpartner bei den Kunden kennen. Ganz nebenbei kann ich auch meine Deutschkenntnisse perfektionieren“, freut sich Novak über die Chance wertvolle Erfahrungen in Österreich zu sammeln.

„Unsere Mitarbeiter sind unser wahres Kapital. Gerade um kundenspezifische Zylinderlösungen zu realisieren sind neben modernen Fertigungsanlagen Know how, Innovationskraft und Motivation gefragt“, führt Christian Dorninger weiter aus. „Wir investieren mit all diesen Maßnahmen in die Zukunft, um ein weiteres erfolgreiches Wachstum unseres Unternehmens zu garantieren.“

## DORNINGER d. o. o. postavlja usmeritve za atraktivna delovna mesta, dvig kakovosti na osnovi investicij in izobraževalne programe



Tadej Novak in direktor ter lastnik podjetja g. Christian Dorninger.

V letu 1974 ustanovljeno podjetje Dorninger d. o. o. (bivši Hypos) razvija po naročilu izdelane, tehnično zahtevne hidravlične cilindre za industrijske naprave in strojno industrijo. S tovarno na Muti je podjetje Dorninger d. o. o. vodilni proizvajalec na trgu kompleksnih hidravličnih cilindrov v Sloveniji. 60 % prodaje dosega z izvozom na področje Avstrije, Nemčije in južne Evrope, hidravlični cilindri z Mute pa se vgrajujejo tudi v Severni Ameriki, Indiji in Rusiji.

Od prevzema podjetja v letu 2010 s strani avstrijskega podjetja Dorninger Hytronics se je strojni park podjetja postopoma moderniziral za približno 2,5 mil. €. Novi CNC obdelovalni centri in CNC stružnice sedaj zagotavljajo najvišje standarde kakovosti v proizvodnji.

„Poseben pomen dajemo dobremu izobraževanju naših sodelavcev na Muti. Vsako leto nudimo štipendije dijakom in študentom tehničnih usmeritev ter jim s tem dajemo možnost, da najdejo svoje delovno mesto v modernem podjetju.“ pravi direktor in lastnik podjetja, g. Christian Dorninger. „Štipendisti s tem dobijo tudi možnost, da dobro spoznajo področje svojega dela in si zagotovijo delovno mesto po končanem izobraževanju.“

To možnost je izkoristil tudi Tadej Novak kot študent strojništva na Univerzi v Mariboru. Po končanem „Traineeprogramu“ v avstrijski centrali v Linzu naj bi prevzel tehnično prodajo v slovenskem podjetju. „V

prvem letu in pol sem delal v konstrukcijskem timu, da bi spoznal potek in način dela Avstrijev,“ razlagata Novak. „Od maja naprej delam v prodajem timu, da bi se kar najbolj optimalno pripravil na delo v Sloveniji. Trenutno spoznavam kontaktne osebe pri strankah, s katerimi bom sodeloval v prihodnje. Poleg tega lahko izboljšujem tudi znanje nemškega jezika,“ se veseli Novak glede možnosti pridobivanja cenjenih izkušenj v Avstriji.

„Naši sodelavci so naš pravi kapital. Da bi lahko realizirali hidravlične rešitve za zahtevne cilindre, so poleg modernih obdelovalnih strojev potrebni tudi „know how“, inovativnost in motiviranost,“ poudarja g. Christian Dorninger. „Mi investiramo z vsemi temi ukrepi v prihodnost, da bi zagotovili nadaljnjo rast našega podjetja.“

Zapisalo podjetje Dorninger d. o. o.  
Vprašanja zastavila: Nadja Pušnik.